




**INIZIO** 13/06/2022 **FINE** 15/07/2022

## **Corso GRATUITO Addetto Vendita GDO – Under 30**

 Referente: Antony Dimita

 [sede.milano@ialombardia.it](mailto:sede.milano@ialombardia.it)

**DURATA CORSO**  
**50 ORE**

> [LEGGI LA SCHEDA COMPLETA SU WWW.IALOMBARDIA.IT](http://WWW.IALOMBARDIA.IT)

### **OBIETTIVI**

Il corso si propone di preparare figure professionali in grado di lavorare con successo nel settore della Distribuzione Commerciale. Le figure che si intendono formare sono: Operatore vendita specializzato, Addetto alle vendite piccolo dettaglio e GDO, Addetto al rifornimento scaffali.

### **ALTRE INFO**

**LIVELLO:** Base

**DESTINATARI:** Private

**REQUISITI:** Età inferiore i 30 anni (non compiuti), disoccupato, non iscritti a percorsi formativi o corsi di studio, residente e domiciliato in lombardia

**NUM MIN./MAX PARTECIPANTI:**  
6 / 15

### **CONTENUTI**

Il corso mira a fornire conoscenze e abilità relative alla gestione del cliente, al funzionamento del punto vendita, tecniche di marketing, tecniche dispositive della merce, il merchandising e il marketing operativo. Durante lo svolgimento del corso sono previste anche delle ore sulla sicurezza sul lavoro. Il corso è erogato in FAD (Formazione a distanza) – pertanto è accessibile direttamente dal tuo domicilio. **PROGRAMMA DEL CORSO** Elementi di organizzazione aziendale Burocrazia legata all'apertura di un punto di vendita Gestione delle risorse umane Strategie e tecniche per ottimizzare i risultati Il marketing strategico: segmentazione e posizionamento Il marketing operativo: Le 4 leve del marketing operativo "4P" (prodotto- prezzo- distribuzione (Placement) – promozione ) La comunicazione commerciale nel punto vendita Il merchandising , il visual , il futuro del merchandising Concetto di redditività dello spazio espositivo Il layout Il display merceologico Le tecniche espositive Il messaggio pubblicitario: psicologia , luce , colore, composizione La vetrina e le tecniche espositive Il Documento di trasporto , la fattura differita e



accompagnatoria La cassa Il registro dei corrispettivi Le modalità di pagamento Il Magazzino I Pickers La trattativa e gli accordi commerciali La comunicazione Sicurezza in ambito lavorativo e la sicurezza alimentare